









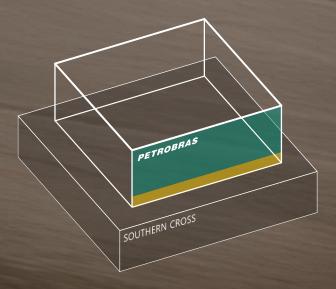






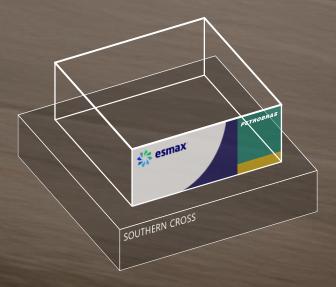


Southern Cross compra la operación de Petrobras, manteniendo la marca como licencia.



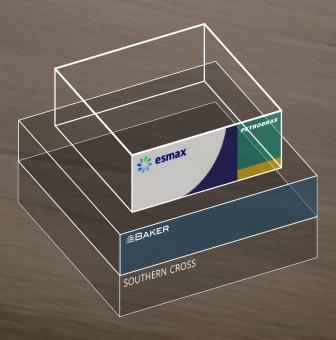
2016

se funda Esmax con el objetivo de transformarse en uno de los actores más relevantes en la industria de combustibles del país.



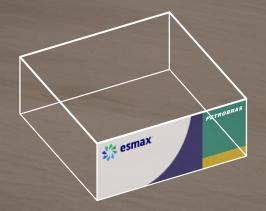
2017

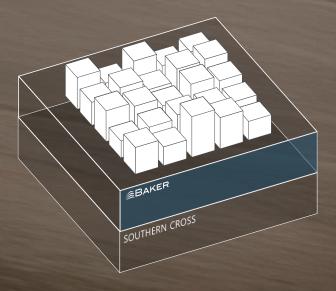
se crea Rentas y Desarrollo Baker.



2017-2019

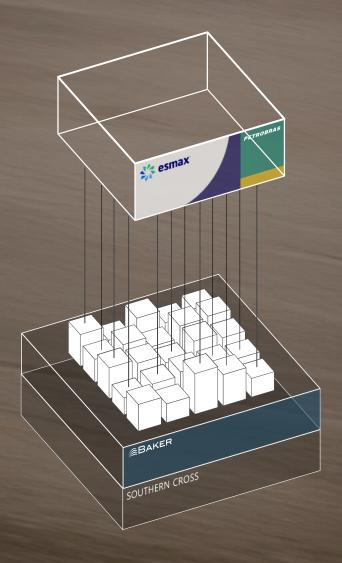
a ella se traspasan los terrenos...





2017-2019

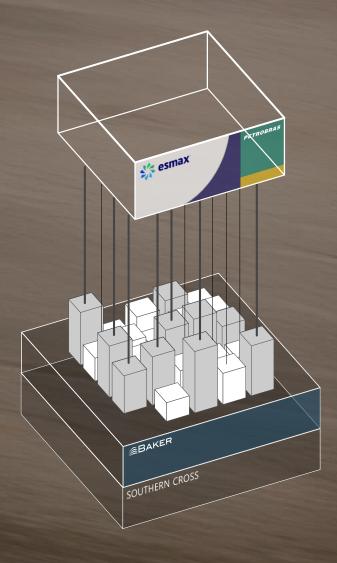
...los cuales se arriendan a largo plazo a Esmax.



2017-2019

en este momento había un potencial de **17.900 m² GLA** por desarrollar y lo hicimos...



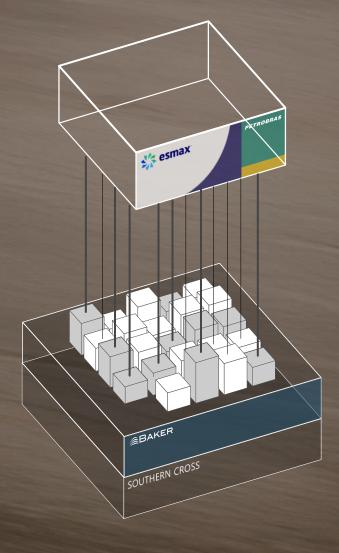


2017-2019

4.800 m² desarrollados

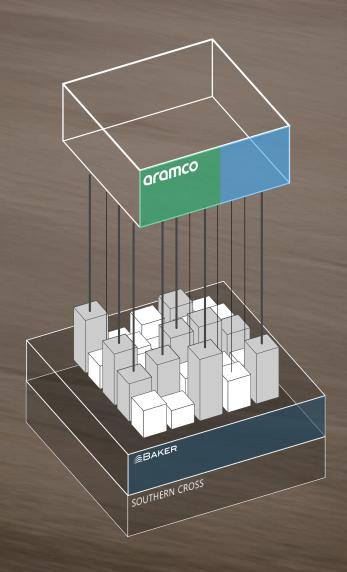
¿qué aprendimos de estas dos experiencias?





2017 - 2019

Aramco adquiere Esmax, y junto con ella, los contratos.



2024

quedan 13.100 m² por desarrollar



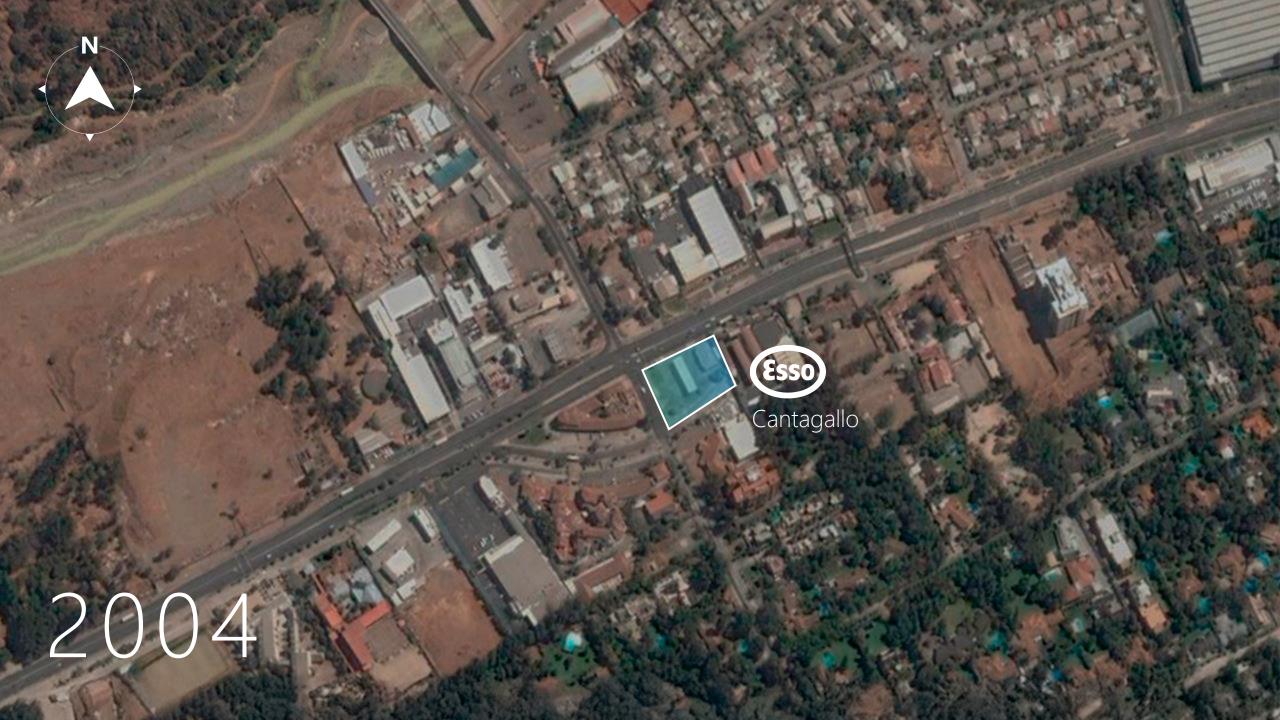




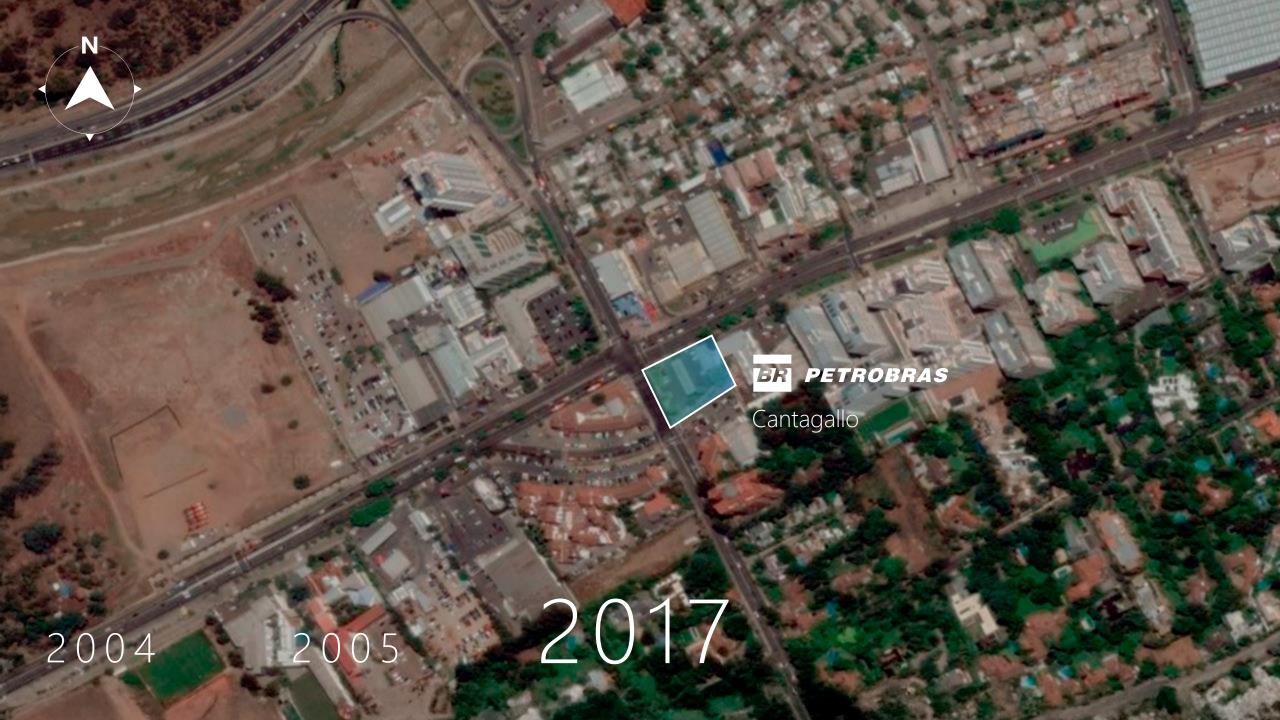




















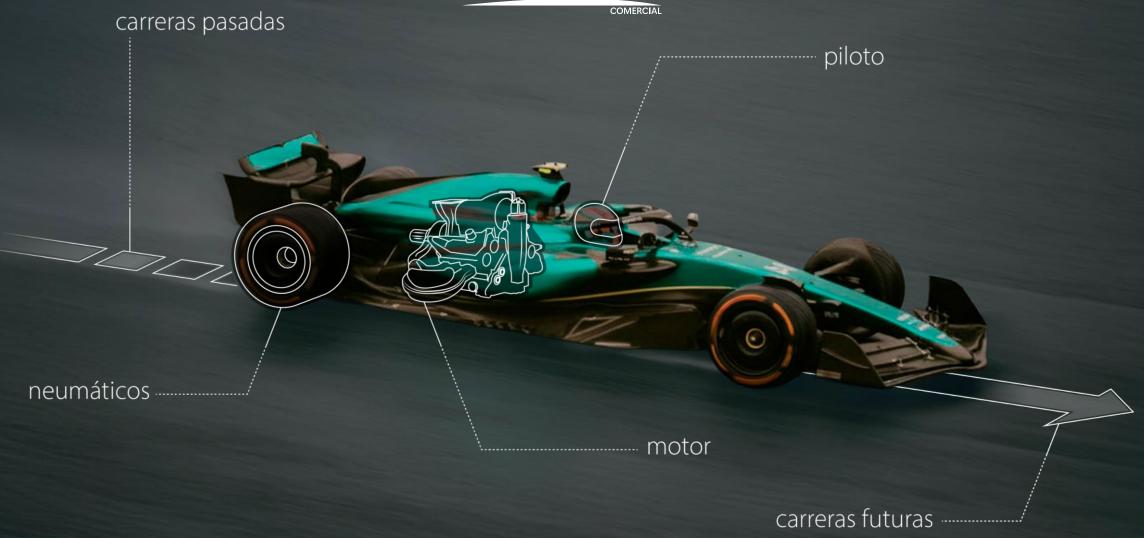




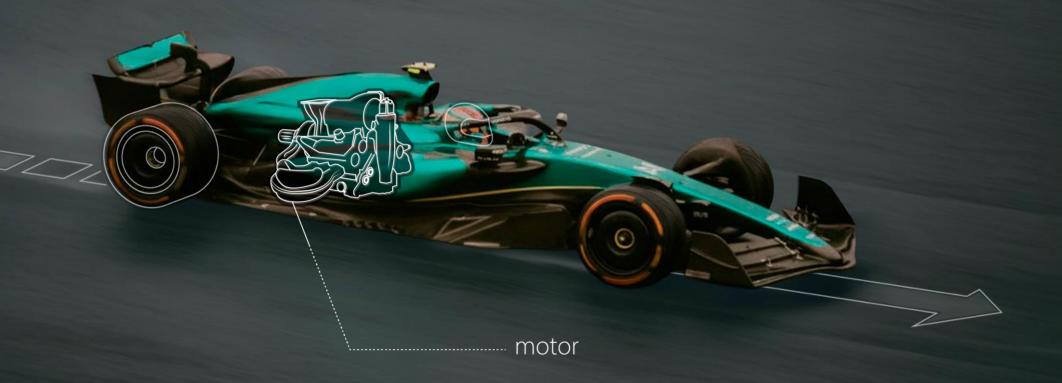














plataforma líder en renta de estaciones de servicio en Chile

95 terrenos estratégicos

aramco

contratos de arriendo de largo plazo

6 terrenos sin contrato para crecimiento futuro







contratos de arriendo de largo plazo



88 estaciones de servicio

integradas con

Ostop 62 tiendas aStop

Ostop

1 tienda aStop

independiente



47 contratos de arriendo

en stand-alones y stripcenters

ingreso por arriendos

87% Aramco Chile

13% Otros



UF 400 mil ingresos 2025e

UF 326 milNOI 2025e

81% margen NOI



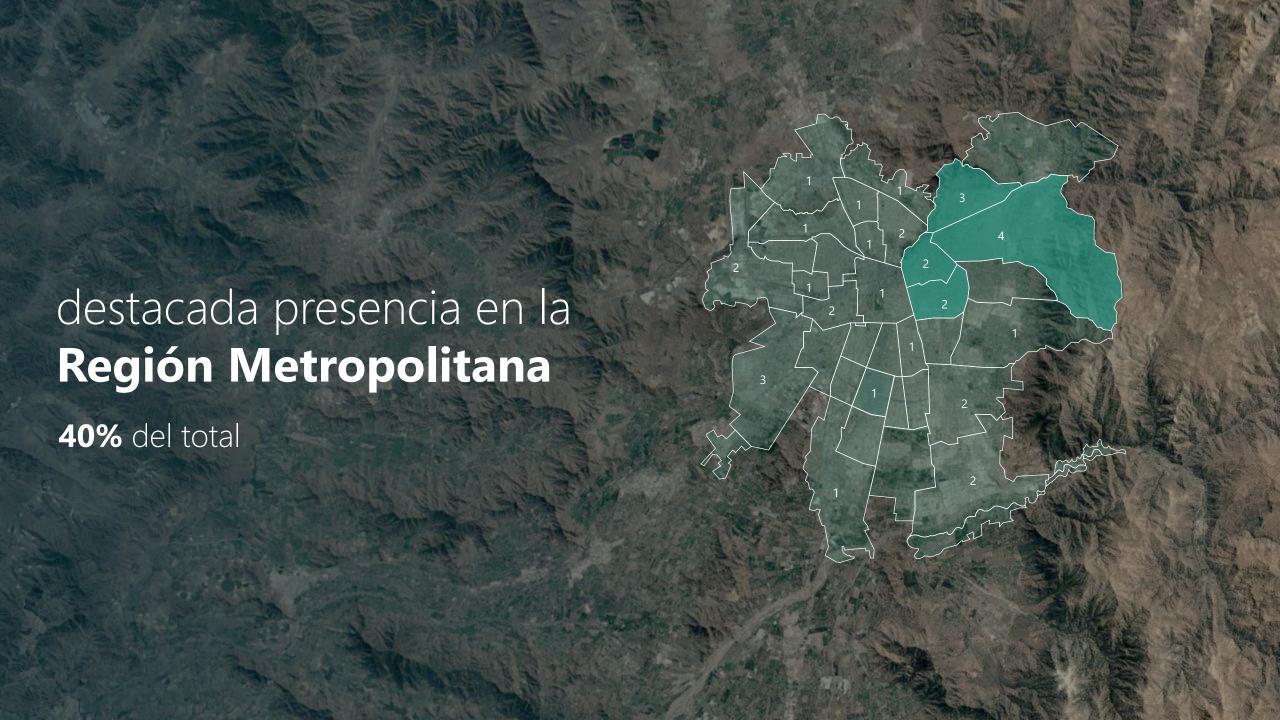
cobertura nacional con alta presencia urbana

ubicaciones estratégicas en zonas urbanas, de alta visibilidad y alto valor comercial



8 estaciones de servicio

5 carretera 83 ciudad







aramco

la mayor compañía de petróleo y gas del mundo

capitalización de mercado

US\$1,5 trillones

aramco

~4,5x

el PIB 2024 de Chile



clasificación crediticia superior a Chile

aramco



spread sobre el U.S. Treasury

57,2

68,3

S&P Global

A+

A-

MOODY'S

Aa3

A2

FitchRatings

A+

Д-







tercera mayor compañía de combustible, una industria consolidada y resiliente

US\$ 2.500mm Ingresos

US\$ 61,3mm EBITDA 2024

AA A Feller Rate







300 EDS

88 de Baker

30%

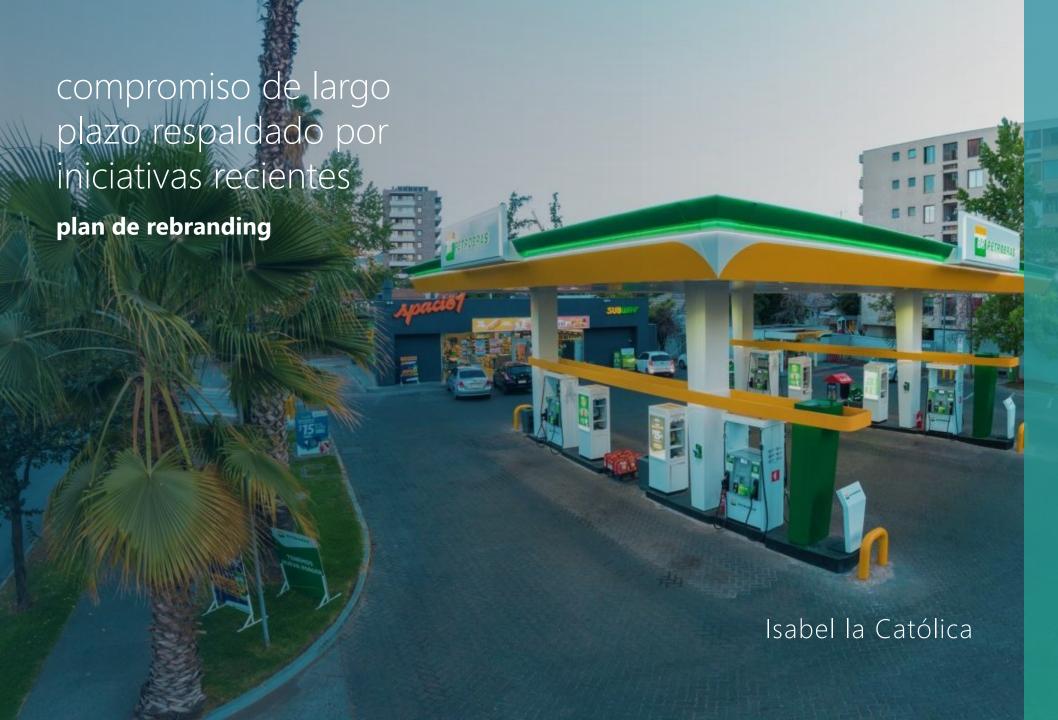
167 C-stores

63 de Baker -

38%







+95% remodelado

estaciones y tiendas de conveniencia

US\$ 70 M Capex





+95% remodelado

estaciones y tiendas de conveniencia

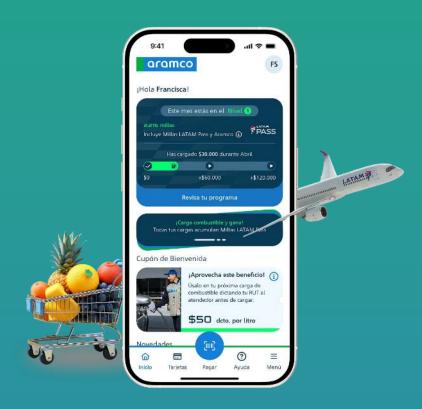
US\$ 70 M Capex







alianza estratégica con **LATAM Airlines**



lanzamiento de la aplicación **Aramco Estaciones** compromiso de largo plazo respaldado por iniciativas recientes

esfuerzos de posicionamiento de marca



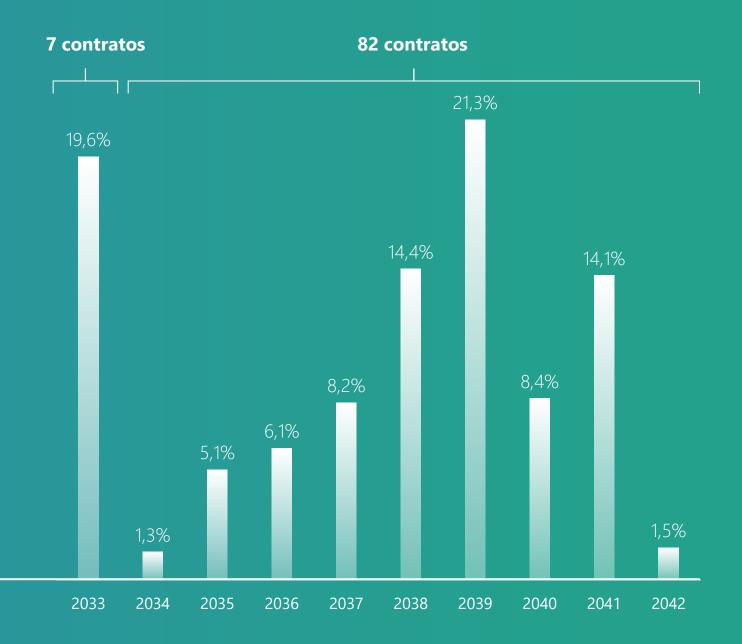


arriendos con vencimientos diseñados para dar flexibilidad

13 años plazo promedio remanente de arriendo

aramco





2 tipos de contratos que respaldan la estabilidad de largo plazo y las oportunidades de mercado

protegidos por remediación de estándar residencial

Contratos de arrendamiento

plazo original

10 años



sin renovación automática



opción de salida a favor de Baker desde 2028



terrenos irreplicables en la zona oriente 2 contratos de arrendamiento



plazo original **20 años**



3 renovaciones automáticas de 5 años BCU + 550 pbs



16 opciones de no renovacióna favor de Baker



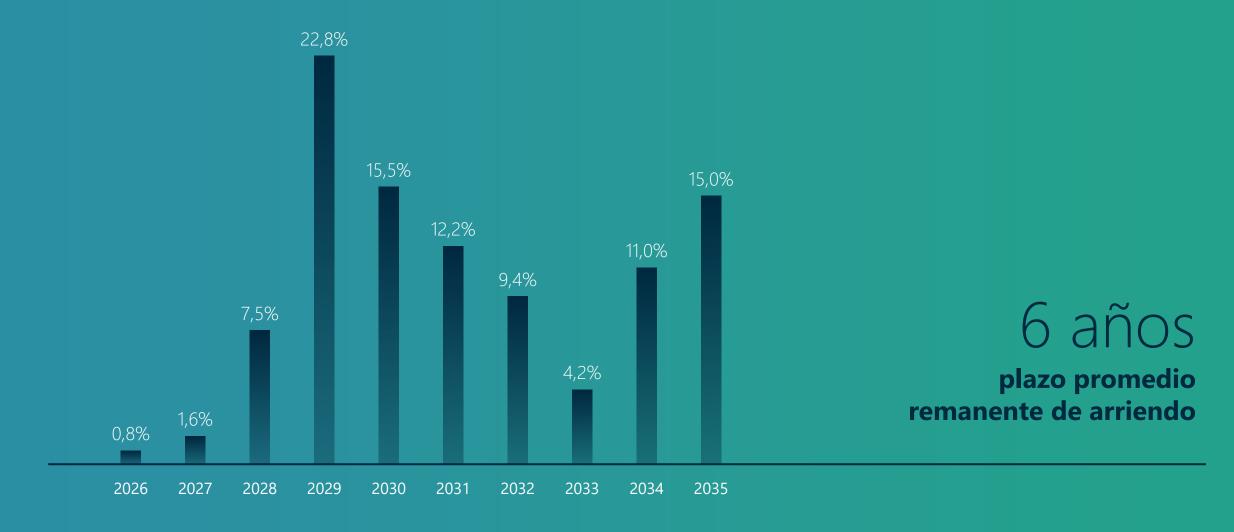
diseñado para capturar plusvalía futura







arriendos complementarios con estructura de largo plazo



condiciones contractuales atractivas

alto perfil crediticio

baja tasa de morosidad

rentas





servicios básicosde cargo de los arrendatarios

vacancias

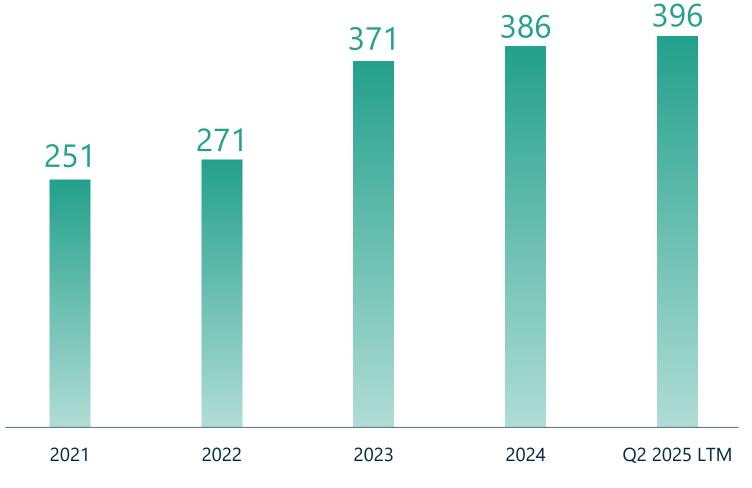
vacancia en locales operativos



crecimiento constante de ingresos operacionales

ingresosUF Miles

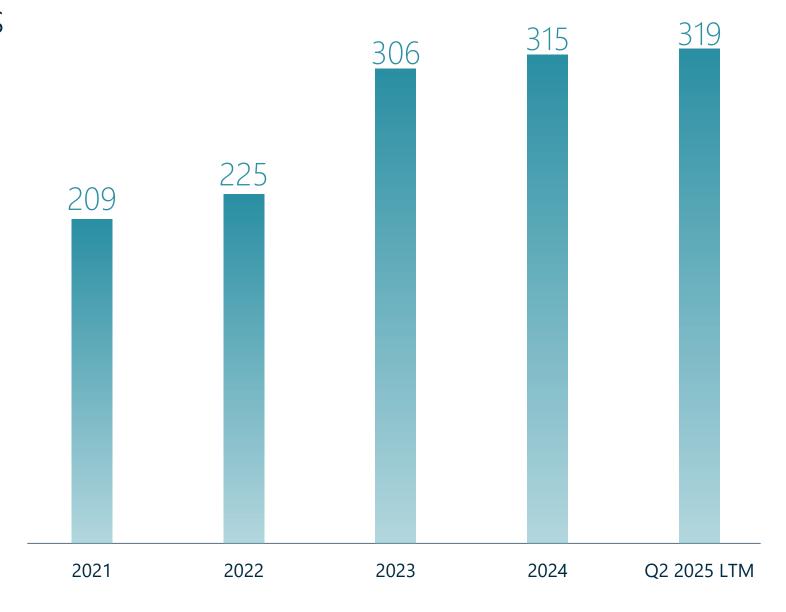
100% collection



márgenes estables y atractivos

NOIUF Miles

010/ margen



en resumen

vacancia en

locales operativos

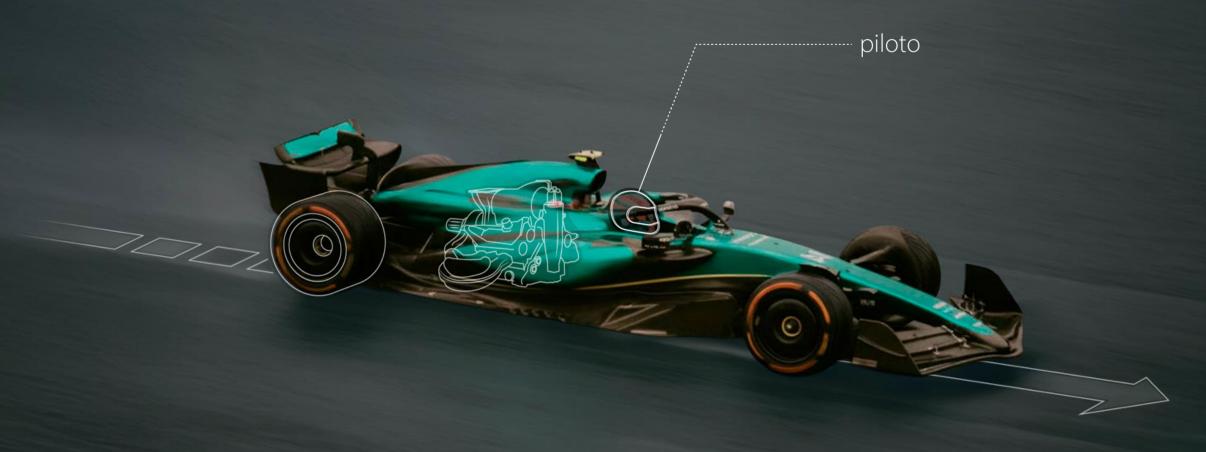
original properties to the control of the contro

810/ margen NOI

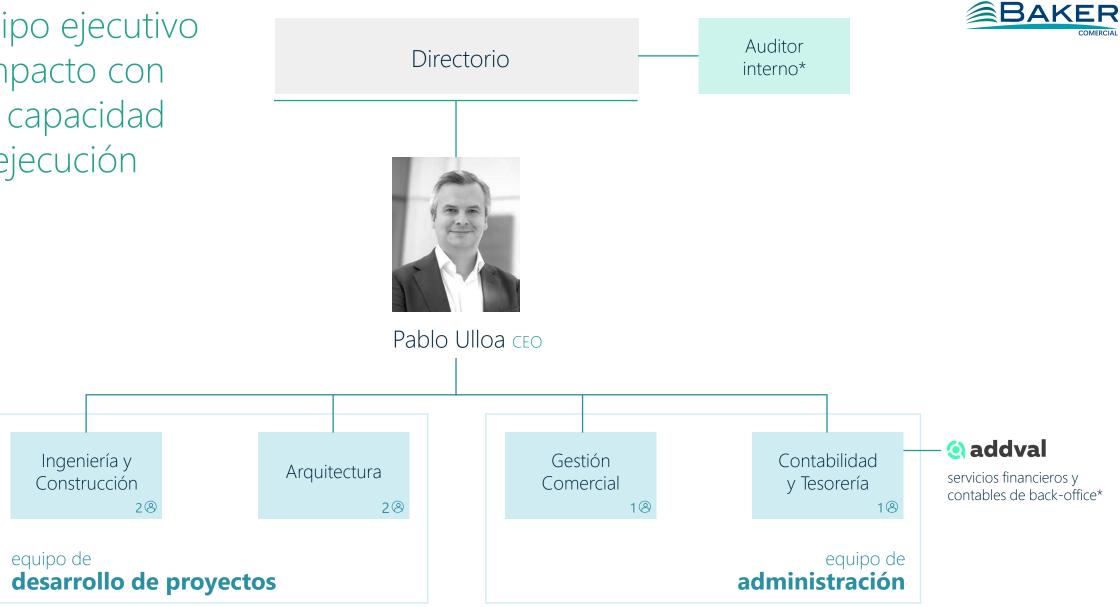
UF 326 mil NOI 2025e







equipo ejecutivo compacto con alta capacidad de ejecución



respaldo de un directorio de primer nivel





Jaime Besa Presidente

Ingeniero Civil de la Universidad Católica

MPA Harvard & MBA MIT Sloan

Socio de Southern Cross Group, director en Sonacol, SIAV y Volta Chile



Raúl Sotomayor

Ingeniero Comercial de la Universidad Católica

MBA Anderson UCLA

Socio de Southern Cross Group, miembro de múltiples directorios



Marcos Mulcahy
Director

Licenciado en Economía, Universidad Católica Argentina

Socio de Southern Cross Group, director en Axity, Even Group y BBT



Cristián Alliende
Director independiente

Ingeniero Civil de la Universidad Católica

MBA London Business School

Ex CEO y Presidente de Aconcagua. Actualmente Presidente de Vértice Inversiones y socio fundador de Alta Developers



José Tomás Edwards
Director independiente

Ingeniero Comercial de la Universidad Católica

Gerente de Inversiones en Marchigue S.A.

Director en GE2, Balloon Latam, Codelpa, Sanasalud, Grupo Polpaico, Audiomusica









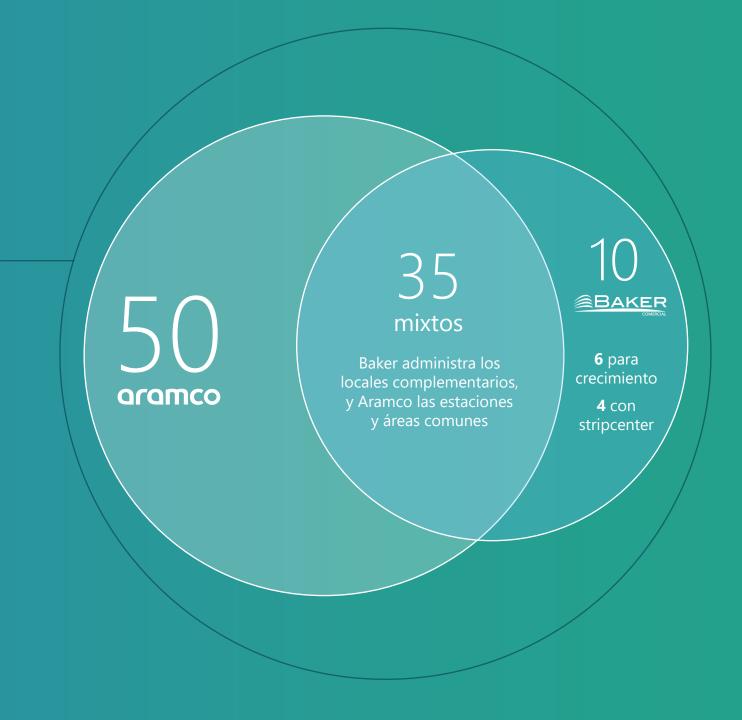


95 activos

modelo de gestión liviano

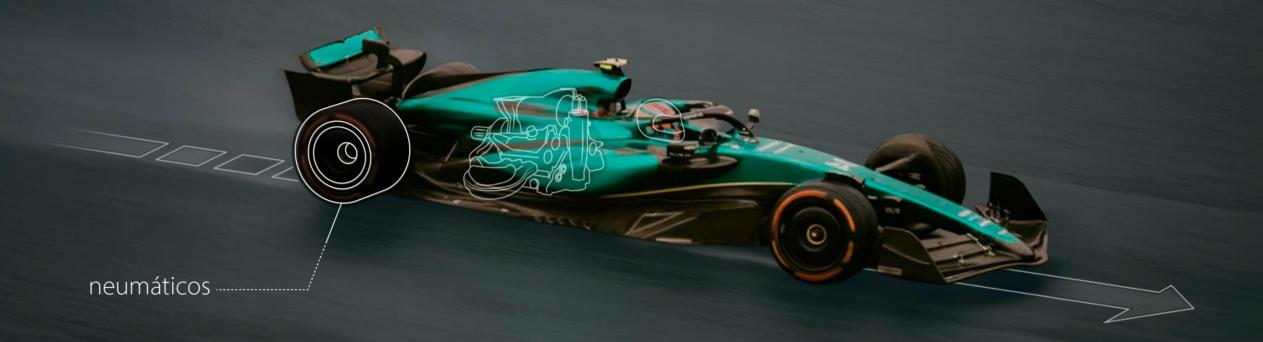
proveedor externo

operación diaria de los activos









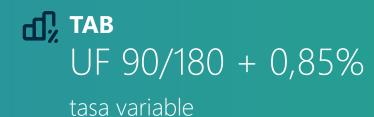
sólida estructura de capital y deuda bancaria con prepago flexible

UF 2.500.000

deuda bancaria estructura bullet

vencimiento 2029 Scotia













...sumado a una alta clasificación crediticia que habilita financiamiento alternativo



UF 5.000.000
líneas de bonos inscritas y disponibles

10 años 30 años





carreras pasadas



stand alones







venta



stand alones

+2.700 m² GLA

+14% **YTC**

UF 23.000 Δ NOI



stand alones

+2.700 m² GLA

+14% **YTC**

UF 23.000 Δ NOI



stripcenters

+2.100 m² GLA

+12% YTC

UF 15.500 Δ NOI



1.804 m²

+11% **YTC**

UF 2.082 **Δ NOI**



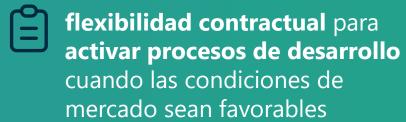
 3.465 m^2 GLA

+11,9% **YTC**

UF 4.803 **Δ NOI**









ejecución exitosa de ventas de terreno para proyectos residenciales

venta de activos residenciales

Santiago

Concepción

5 terrenos

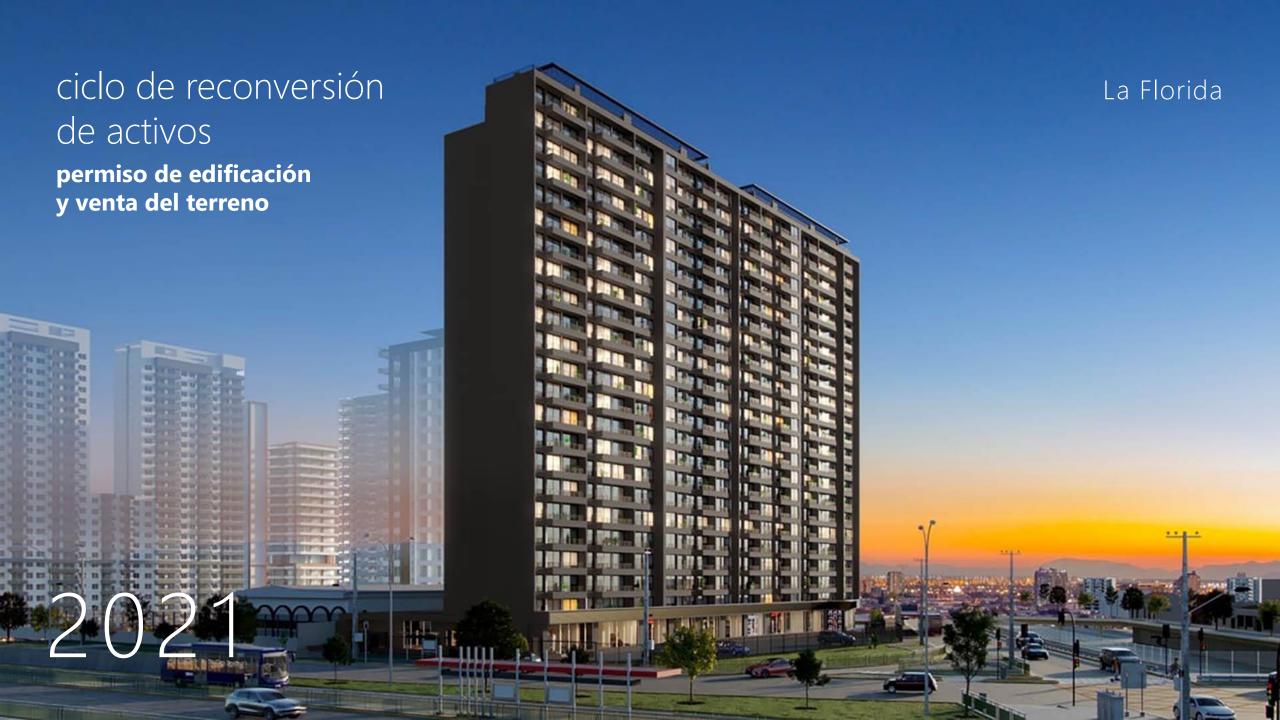
+1.500 departamentos

terrenos

+750 departamentos

Concepción Los Carrera Santiago







carreras pasadas

stand stripcenters

estaciones

UF40k de $4.800m^2$

UF 7k



2.200 departamentos

carreras pasadas

+ 3 stripcenters

estaciones

UF40k de 4.800 m²

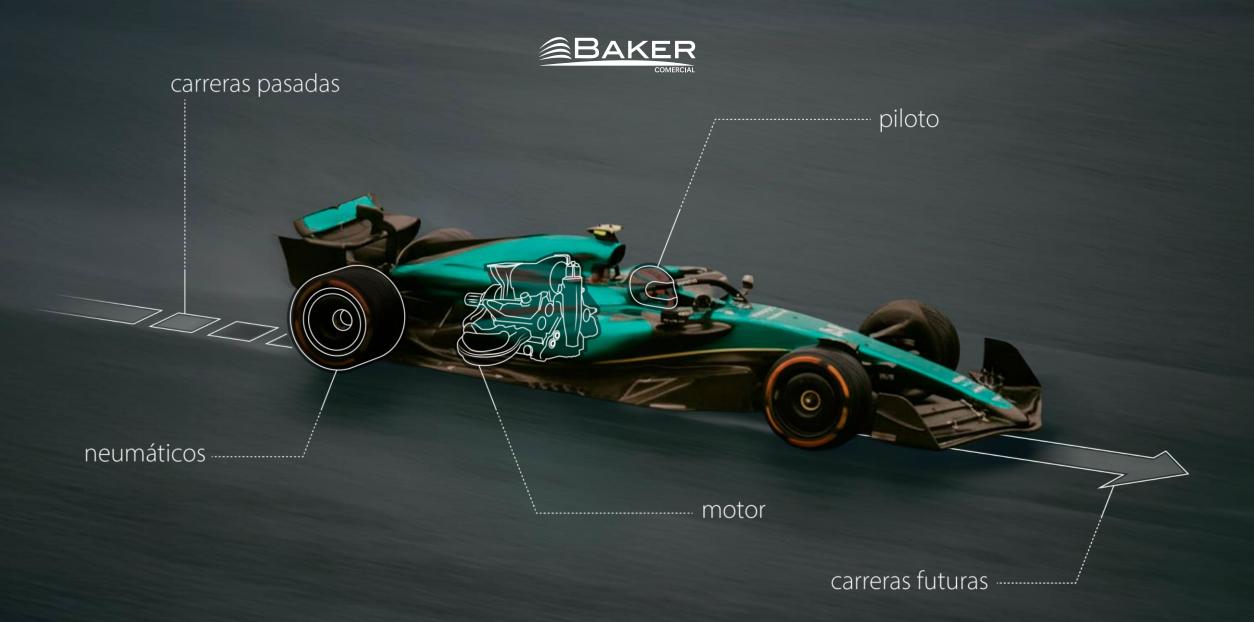
+13.100m²

total

17.900

UF 7k









plan a **5 años**



carreras futuras

plan de negocio 2025-2030

stripcenters

UF 100k de 13.100m²

13% de avance

carreras futuras

plan de negocio 2025-2030

13 stand alones

stripcenters

UF 100k de 13.100m²



venta de activos para proyectos residenciales anteproyectos aprobados **UF 1.500k**

+16 opciones futuras proyectos en ejecución con un alto grado de avance

Stand Alones

Stripcenter

UF 122.000

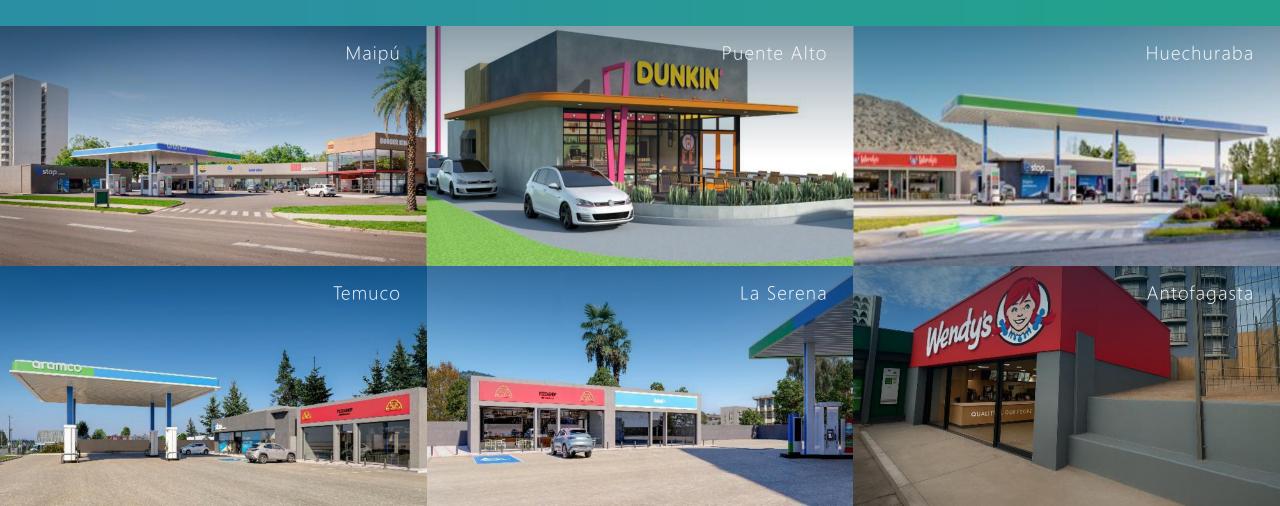
Capex

UF 23 mil

 2.400 m^2

alta rentabilidad esperada

UF + 14% ytc



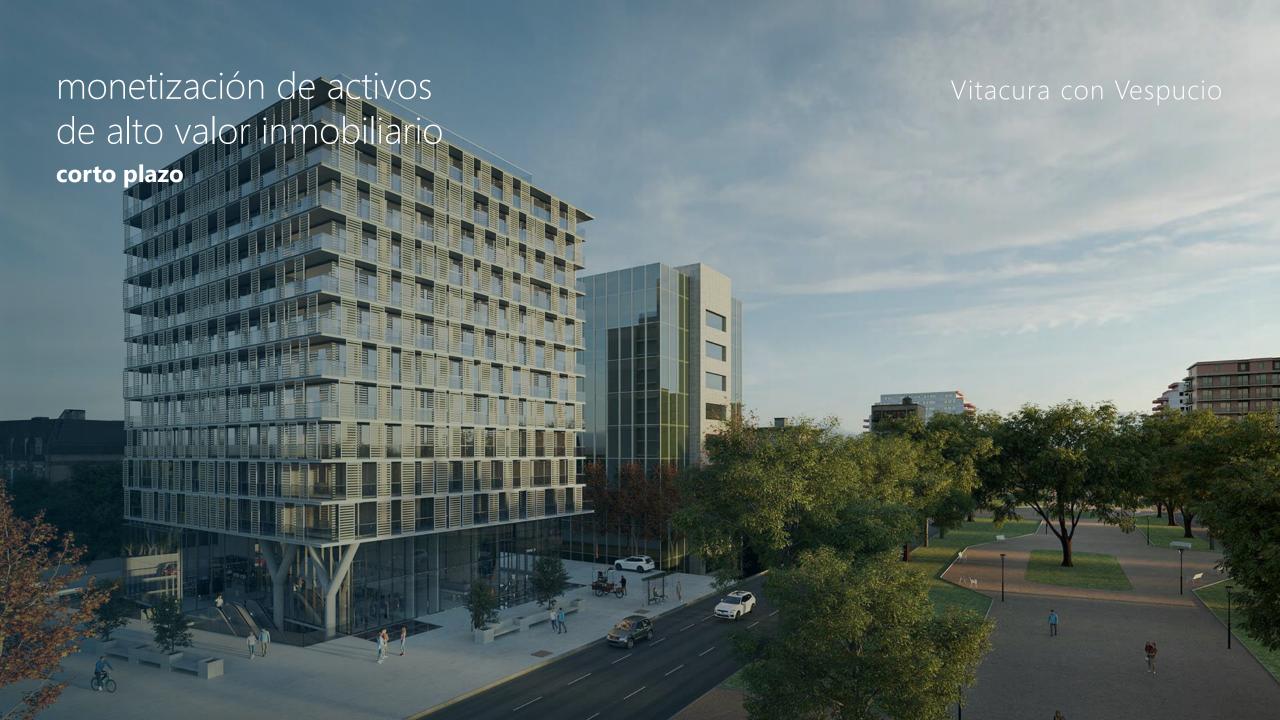




















monetización de activos de alto valor inmobiliario largo plazo terrenos

Av. Colón (Rotonda Atenas) Las Condes, RM





Manquehue Sur 1590 Las Condes, RM





Av. Manso de Velasco, Curicó, Región del Maule







generamos rentas



renovamos arriendos



monitoreamos oportunidades



crecemos con Aramco y otros

Disclaimer

En la elaboración de este documento se ha utilizado información pública entregada por Rentas y Desarrollos Baker SpA (la "Compañía") o de fuentes de terceros, respecto de la cual la Compañía no se encuentra bajo la obligación de verificar su exactitud o integridad, por lo cual no asume ninguna responsabilidad en este sentido. Se deja constancia de que, para fines exclusivamente referenciales, las cifras presentadas en este documento han sido redondeadas o aproximadas y, por lo tanto, podrían no coincidir exactamente con los valores reales o finales.

